

Ratio AG est synonyme d'innovation en matière de thérapie et de fitness. En tant que représentant commercial officiel de grandes marques mondiales, nous développons des concepts sur mesure pour les centres de thérapie et de fitness et les mettons en œuvre avec l'infrastructure appropriée.

Pour un poste à pourvoir immédiatement ou selon accord, nous recherchons un

Vendeur/ Commercial de terrain (h/f)

Domaine du fitness / de la physiothérapie / de l'hôtellerie pour la Suisse francophone 100%

Description du poste

- Vente de notre portefeuille de produits complet
- Acquisition de nouveaux clients
- Fidélisation des clients existants
- Etablissement, négociation et conclusion d'offres
- Développement de concepts et solutions répondant aux projets des clients
- Participation à des salons, formations produits et activités de promotion en équipe.
- Reporting et gestion du logiciel CRM

Profil recherché

- Plusieurs années d'expérience de vente sur le terrain
- Talent de vente et force de persuasion positive
- Initiative personnelle et recherche de solutions créatives
- Esprit de réussite, orienté objectifs
- Apparence soignée et convaincante
- Très grande autonomie
- Esprit d'entreprise, discipline et persévérance
- Travail systématique et précis
- Intérêt pour le monde varié des concepts de santé et de fitness
- Langues : français couramment, bon niveau d'anglais, allemand serait un plus

Nous offrons

- Un portefeuille de produits de haute qualité
- Un système de rémunération basé sur la performance et avantages salariés
- Une équipe jeune et dynamique
- Une zone de vente fixe (Suisse francophone)
- Des objectifs de travail stimulants
- Des structures encourageant l'initiative personnelle

Vous souhaitez travailler de manière autonome et participer activement à l'avenir de notre entreprise ?
Veuillez envoyer votre dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation, certificats de travail) par e-mail à notre responsable des ressources humaines Gaëlle Pira, bewerbungen@ratio.ch