

Ratio AG est synonyme d'innovation en matière de thérapie et de fitness. En tant que représentant commercial officiel de grandes marques mondiales, nous développons des concepts sur mesure pour les centres de thérapie et de fitness et les mettons en œuvre avec l'infrastructure appropriée.

Nous nous engageons à respecter les valeurs d'honnêteté, d'équité, de fiabilité et d'amitié, ce qui conduit à des relations durables et fructueuses avec nos clients, nos fournisseurs et nos employés.

Pour un poste à pourvoir immédiatement ou selon accord, nous recherchons un

Conseiller Commercial (f/h)

dans le domaine Fitness et Physiothérapie pour la Suisse francophone 100%

Description du poste

- Le développement des ventes de notre portefeuille de produits (Acquisition clients)
- Le conseil, le suivi après-vente et la fidélisation de nos clients (anciens et nouveaux)
- L'établissement et la négociation d'offres
- Développer des concepts et des solutions répondant aux projets des clients
- Participation à des salons fitness/physio, activités de promotion en équipe
- Reporting et maintenance du système CRM

Profil recherché

- Vous avez plusieurs années d'expérience réussie dans le domaine de la vente
- Vous avez l'aisance dans le contact client (dans la prospection et l'acquisition de clientèle)
- Vous êtes orienté objectif et trouvez la négociation stimulante
- Vous avez de l'initiative, un esprit proactif, indépendant et enthousiaste
- Vous maîtrisez la langue française, avez de bonnes connaissances en anglais, l'allemand serait un plus
- Vous avez un intérêt pour le monde varié des concepts de santé et du fitness
- Disposer d'un bon réseau social et professionnel dans le domaine Fitness/Physio serait un réel avantage
- Domicile en Suisse Romande de préférence

Nous vous offrons

- Un portefeuille de produits de haute qualité
- Un système de rémunération attractif assortie d'une part variable sur les performances
- Une équipe jeune, dynamique et passionnée
- Une zone de vente fixe (Suisse francophone)
- Des horaires de travail flexibles
- Une organisation favorisant l'initiative personnelle
- Un poste en CDI à plein temps

Vous souhaitez travailler de manière indépendante et contribuer activement à l'avenir de notre entreprise ? Partagez-vous nos valeurs ? Veuillez envoyer votre dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation, certificats) par e-mail au responsable des ventes, Monsieur Bodo Fink (bodo.fink@ratio.ch). Veuillez noter que seules les candidatures électroniques seront prises en compte et que les dossiers adressés sous une autre forme seront détruits conformément aux principes de la protection des données. Nous vous remercions de votre compréhension et nous nous réjouissons de faire votre connaissance.